

求人情報

企業コード:14868 ジョブコード:20240204-043-01-007

マネージャーレベル

| | |
|--------------|---|
| ポジション名 | 【管理職候補】アグリ(生鮮流通)営業 在宅勤務・フレックス有/東証プライム上場 |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | (株)オークネット |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-25 / 2024-05-29 |
| 職 種 | 営業 - その他 |
| 業 種 | その他IT関連 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | <p>アグリ事業本部の営業部にて、プレイングマネージャーとして、生花店向け企画営業及びマネジメントを行っていただきます。M&Aにより事業領域がますます広がりますので、各分野を掛け合わせたシナジー効果を発揮</p> <p>させ、事業の拡大成長に向けての一翼を担って頂きたいと考えています。</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none">・生花業を営む法人・個人事業主に対する企画営業（会員獲得目標：年間150?200件）・マーケティングスキルを活かした営業戦略策定・成長戦略の立案等、事業拡張に向けた業務全般 |
| 企業について(社風など) | <p>■ITオークション・流通ビジネス(IT機器・中古車・植物・バイク・ブランド品・医療機器等)■BPOサポートビジネス■ファイナンシャルビジネス■検査・評価ビジネス■ITプラットフォーム提供ビジネス■業界ネットワークビジネス</p> <p>従業員数 860名</p> |
| 応募条件 | <p>【必須】・提案型営業のご経験</p> <ul style="list-style-type: none">・デジタルマーケティング/SNSマーケティングの経験・売上推移、顧客動向などの各種分析スキル <p>・マネジメント経験（5人以上）</p> <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">・予算策定、実績との対比などの計数管理スキル <p>★スケジュールに沿った各種準備や課題対応はもとより、成長過程においても能動的に動き、チームメンバーを牽引して頂くことを期待しています</p> |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年 収 | 日本・円 800万円 ～ 1000万円 |
| 休 日 | 年間休日 124日 |
| 契約期間 | 正社員 |