

求人情報

企業コード:60032 ジョブコード:20231110-133-01-023

マネージャーレベル

ポジション名	【医療機器営業/東北】業界シェアTOPクラス/直行直帰の働き方/インセン有◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	オーバスネイテメディカル(株)
掲載開始・更新	2024-05-03 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 宮城県
仕事内容	<p>■病院、医療関連施設の医師や医療機器代理店に対して、バルーンカテーテルの販売とフォローをお任せします。※バルーンカテーテル：狭心症や心筋梗塞などの心臓疾患治療に使用されています。</p> <p>【詳細】■1日の訪問：3?4施設(大学病院や総合病院などの医療機関) ■ドクターとの関係構築や学会セミナーの企画 ■国内外の病院より招待されたドクターに同行し、カテーテルの使用方法をレクチャー ■国内外における学会・研究会でのドクターの研究発表・技術伝授のサポート業務 ※その他、メンバーが中心となり社内における業務改善や環境整備に向けたプロジェクトなども推進いただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>■虚血性心疾患治療用カテーテル、脳血管及び末梢血管治療用カテーテル、冠動脈植え込み用ステント等の医療器具の輸入販売業務</p> <p>従業員数 120名</p>
応募条件	<p>【必須】■循環器領域での営業経験■普通自動車免許をお持ちの方■ビジネスで英語を使用した経験がある方(TOEIC 600 点以上) ◎安定して事業成長を続けており、風通しの良い社風と充実した福利厚生が魅力！</p> <p>【当社の強み】創業から10年あまりで日本の心疾患用カテーテル市場におけるマーケットリーダーの1社としての地位を確立。業界に特化し常にマーケットのニーズを分析することで、最適な製品像を掲げ開発・検証を行っています。日本をメインに開発を行っているため、日本人の体に合った製品提供・商品ラインナップの多さからシェア獲得に繋がっています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員