

求人情報

企業コード:60032 ジョブコード:20231110-133-01-020

マネージャーレベル

ポジション名	【医療機器営業(Assistant Manager)/北海道】業界シェアTOPクラス/インセン有◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	オーバスネイテメディカル(株)
掲載開始・更新	2024-05-03 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 北海道
仕事内容	<p>■マネージャーの補佐役として、病院、医療関連施設の医師や医療機器代理店に対してのバルーンカテーテルの販売とフォローをお任せします。マネージャーと協働し、業績向上・目標達成を目指していただきます。</p> <p>【詳細】■1日の訪問：3?4施設(大学病院や総合病院などの医療機関) ■メンバーに同行し、ドクターとの関係構築やセミナー企画の実施 ■学会レポート等を通じ、最新の医療情報を提供 ■国内外の病院より招待されたドクターに同行し、カテーテルの使用方法をレクチャー ■国内外における学会・研究会でのドクターの研究発表・技術伝授のサポート業務、及び同行 ■チームのモチベーションのリーディングやマネジメント</p>
企業について(社風など)	<p>■虚血性心疾患治療用カテーテル、脳血管及び末梢血管治療用カテーテル、冠動脈植え込み用ステント等の医療器具の輸入販売業務</p> <p>従業員数 120名</p>
応募条件	<p>【必須】■循環器領域での営業経験■チームリーダー・プロジェクトリーダーの立場で、2年以上の業務経験がある方 ■普通自動車免許 ■ビジネスでの英語使用経験(目安：TOEIC600点以上)</p> <p>◎事業成長を続けており、風通しの良い社風と充実した福利厚生が魅力！ 【当社の強み】創業から10年あまりで日本の心疾患用カテーテル市場におけるマーケットリーダーの1社としての地位を確立。業界に特化し常にマーケットのニーズを分析することで、最適な製品像を掲げ開発・検証を行っています。日本をメインに開発を行っているため、日本人の体に合った製品提供・商品ラインナップの多さからシェア獲得に繋がっています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員