

求人情報

企業コード:60197 ジョブコード:20230516-120-01-009

スタッフレベル

ポジション名	【海外営業】三菱商事グループ！次世代幹部候補【建機ソリューション営業】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)N D T
掲載開始・更新	2024-05-03 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>中古建設機械を国内外の機械オーナーや建設会社、レンタル会社等から仕入れ、海外の顧客へ販売します。また、業界最大級のオークション事業や、海外の子会社管理等、将来の幹部候補として様々な業務を担当してい</p> <p>たきます。</p> <p>*営業ノルマ、インセンティブは設定しておらず、安定的な給与が保証されており、長期的な就業が可能です。</p> <p>*残業時間は、月平均27時間程度、休日出勤対応時は振替休日を取得していただくなど、長期的に就業可能な環境です。</p> <p>★移転したばかりの綺麗なオフィスで一緒に働きませんか。（2023年8月移転）★</p>
企業について(社風など)	<p>■中古建設機械の販売・輸出 ■海外プロジェクト工事向けサポート</p> <p>■オークション、インターネットオークション運営■資産運用サポート（長期レンタル）</p> <p>従業員数 55名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【Must】 ■営業経験2年以上 ■日常会話レベル以上の語学力 ■普通自動車運転免許（AT限定も可） ■大卒以上の学歴 【Want】 ■英語以外の語学力（中国語、タイ語 etc） ■海外営業経験 ■有形営業経験 ■貿易実務経験</p> <p>■三国間取引 ■小売り、飲食業業界、他サービス関連での店長経験など</p> <p>【働き方】長期的に安定した就業ができるよう個人ノルマなし。個人、チーム目標を設定。個人業績を考慮し昇給・昇格を行う。</p> <p>【入社後の流れ】1週間程度は研修を通じて業界知識のインプット、会社規程などを理解。その後は先輩社員とOJTにて業務全般に従事。3?6か月程度を目安に独り立ちを目指す。将来の幹部候補としてキャリアアップを望める。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 550万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員