

求人情報

企業コード:78436 ジョブコード:20231127-174-01-002

マネージャーレベル

ポジション名	【シニアディレクター】大手企業と直取引/経営基盤安定/大型案件担当
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)猿人
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	マスコミ・広告・出版・印刷・放送
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>大手外資系クライアントを中心にIT企業のマーケティングサポート事業を手がけている当社。コンベ案件を含む案件獲得および受注案件におけるリーダーシップと各種マネジメントを担ういただきます。</p> <p>【業務詳細】 ■営業（新規・リピート・クロスセル・アップセル） ■コンサルティング ■企画提案 ■受注/既存案件の顧客対応、進行管理、品質管理、予算管理、コミュニケーション管理、チームマネジメント ■請求・月次</p>
企業について(社風など)	<p>認知獲得、リード獲得/育成、ブランディングなどを中心にしたBtoBマーケティング支援◆企画・コンサルティング◆イベントマーケティング◆デジタルマーケティング◆コンテンツマーケティング◆広告/メディア◆ブランディング</p> <p>従業員数 42名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】■広告代理店における3年以上のアカウントエグゼクティブ（法人営業/アカウントマネージャー）経験および実績■マーケティング施策の3年以上のプロジェクトマネジメント経験および実績</p> <p>★案件ベースだけでなくクライアントの事業全体を見据えた提案ができます★アマゾン ウェブ サービスジャパン/セールスフォース・ジャパン/グーグル/レノボ・ジャパン/日本マイクロソフトなど、大手企業の案件を直取引で担当！多くの人の目に触れる影響力の高い仕事をご自身の手で作っていく喜びがあります。詳細はHPをご覧ください。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員