

求人情報

企業コード:89126 ジョブコード:20230616-114-01-017

マネージャーレベル

ポジション名	【法人営業】上場企業経営層への提案/IR活動に貢献/リモートワーク可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)シェアードリサーチ
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-16
職 種	営業 - その他
業 種	その他コンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>上場企業のIR活動のための企業分析レポート作成支援の新規開拓営業、およびカスタマーサクセスをご担当いただきます。当ポジションでは、営業経験を活かし、主にエンタープライズ企業への提案をお任せします。</p> <p>【担当顧客について】上場企業の中から、ご自身で担当顧客を選んでいただけます。そのため、ご興味のある業界や企業様を担当でき、業界知識や経営知識を深められます。新規：既存＝8:2程度 【魅力】■プロダクトの立ち上げフェーズから携わることができ、スタートアップに近いスピード感を体感できる■証券会社や監査法人、銀行など色々な分野の経験者が多く在籍しており、学びや刺激を多く得られる■インセンティブ制度あり</p>
企業について(社風など)	<p>《世界の投資家に企業の本質を伝えるリサーチ会社》 ■投資家向け『企業徹底分析レポート』の作成 ■IR資料の英語翻訳サービス ■世界の機関投資家と上場企業をつなげるWebプラットフォームの提供 ■完全匿名内部通報システムの提供</p> <p>従業員数 58名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】・新規開拓の法人営業経験（目安：10年以上）※業界不問 【歓迎】・金融機関（証券、銀行、運用会社）での営業経験がある方・ソリューション営業や、株式市場を中心とする金融市場への関心がある方</p> <p>【魅力】IRのレポート作成支援事業においては国内にて不動の地位を確立しています。今後更に多くの企業への支援を実現するため、「法人営業のスキルを活かし、自分で営業戦略を考えて動いてみたい」「新人の育成、チームマネジメントのスキルを活かしたい、または挑戦したい」「国内にない新しいサービスを生み出し世の中に発信したい」などの展望をお持ちの方をお待ちしております。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員