

求人情報

企業コード:88456 ジョブコード:20240123-070-01-008

マネージャーレベル

ポジション名	【西宮】海外営業/海外展開も睨んでの増員/半導体業界に身を置き市場価値向上
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	六甲電子(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 兵庫県
仕事内容	<p>■半導体製造工程において国内有数の技術力を有し、プライム上場の大手企業を顧客に持つ当社にて、海外営業をお任せします。事業拡大に向け更なる顧客深耕や新規開拓をお任せします。</p> <p>【詳細】■約半年程度、現存営業と同行による実地研修を行って頂いてから、一人立ちして頂く予定です。年に8回ほど開催される海外展示会及び展示会後のアフターフォロー（各約一週間程度）や新規引合先企業に訪問し、製品紹介や取引条件に関する商談 を実施頂きます。</p>
企業について(社風など)	<p>■シリコンウエハ各種加工 ■再生処理 ■研磨加工 ■研削加工 ■MEMS対応超薄物研削、研磨加工 ■特殊加工 ■エッチング加工</p> <p>従業員数 72名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】 ■英語を使用したビジネス経験 ■営業のご経験</p> <p>【必須】 1. 代理店を介さない直接法人営業経験お持ちの方。2. 毎月50件以上の顧客訪問を行ってきている方3. TOEIC750点に準ずる英語力で、実際に使用して営業をされている方。またはビジネスレベルの中国語（北京語）にて実務経験者4. 普通自動車運転免許（ペーパードライバーは不可） 5.議事録・報告書の作成、ホレンソウの徹底。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 115日
契約期間	正社員