

## 求人情報

企業コード:31746 ジョブコード:20240114-095-01-194

マネージャーレベル

ポジション名	【銀座/イミュ】営業部長候補/大手化粧品メーカーで安定経営/年休125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ピアス(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	化粧品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>イミュ事業部はセルフ流通の各ブランド（デジャヴュ、オペラ、ナチュリエ、ユッカなど）を担当しています。</p> <p>ブランド戦略に基づく、代理店（卸）への提案営業、取引先（ドラッグストア・バラエティショップなど）本部への企画提案・条件交渉、取引先個店でのプロモーション実施交渉などを行っています。</p> <p>ご入社後すぐに営業部長というタイトルは付きませんが、一定期間後には営業部長として営業部を管轄いただける人材を募集します。</p>
企業について(社風など)	<p>■代表製品：ハトムギ化粧水/歯科シェアNo.1歯磨き粉のコンクール/デジャヴュの塗るつけまつげ/オペラのリップティント等 ■化粧品・医薬品等の開発製造販売、及び施術の提供/皮膚科・歯科向け製品も取扱多数</p> <p>従業員数 2759名</p>
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>化粧品業界での営業経験15年以上、もしくは異業界での法人営業経験15年以上（BtoC商材が望ましい）</li><li>卸・小売本部商談の経験</li></ul> <p>・Word、Excel、PowerPoint実務レベル</p> <p>・10名以上のマネジメント経験</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 以上
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員