

求人情報

企業コード:2706 ジョブコード:20231121-124-01-008

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業/東京】英語を生かして活躍◎プライム上場の化学メーカー！年休125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	大日精化工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社製品は、パッケージ分野/情報電子分野/化粧品分野/アパレル分野/自動車関連分野/産業資材分野などで、幅広く活躍しています！そんな当社で海外売上拡大のための営業をお任せします。</p> <p>【具体的には】■市場調査 ■新規営業先の探索/開拓(海外子会社や日系商社等の協力会社と協業のうえアプローチ) ■商材(ウレタン樹脂/コーティング剤/着色剤等)の紹介・拡販 ■顧客フォロー ■協力会社との調整 ■売上比率...海外:国内=6:4 ■出張...年間最大8回程度/米国・中国・台湾・インド・タイ・メキシコ等へ1?2週間の想定 ※出張/Webベースで活動し、実績等に応じて中長期的には数年単位での海外駐在の可能性あり</p>
企業について(社風など)	<p>■無機・有機顔料及び加工顔料、プラスチック用着色剤、繊維用着色剤 ■印刷インキ/コーティング剤及び関連機材■天然由来高分子・パーソナルケア関連材料 ■合成皮革材料などウレタン樹脂■機能性付与材料、CCMシステムの製造及び販売</p> <p>従業員数 3666名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【全て必須】■化学業界でのご経験(職種不問) ■英語ビジネスレベル ■海外出張が可能な方 ※入社後は東京勤務ですが、将来的に国内主要拠点/海外拠点への転勤可能性あり 【歓迎】■海外営業/海外事業管理経験</p> <p>【魅力】業績が安定しており離職率の低い職場です。これまでのご経験を活かしながら、営業のプロフェッショナルとしてスキルアップが可能です。</p> <p>【求める人物】商材の金額規模は数百万?数千万円にのぼり、受注まで1?10年となります。そのため、1社深耕型で顧客と長期的に関係性を構築できる方からのご応募をお待ちしております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員