

求人情報

企業コード:97928 ジョブコード:20231103-064-01-003

マネージャーレベル

ポジション名	【フィールドセールス】世界トップシェア3D計測ソフト『PolyWorks』の営業担当
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	P o l y W o r k s J a p a n (株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-18
職 種	IT関連（オープン・WEB系） - 業務アプリケーションSE
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>・インサイドセールスがキャッチしたニーズを案件化させるため技術チームと協力してお客様へご提案※やり取りの多くは、お客様先の品質管理部・生産技術部の方です。</p> <p>・同社製品を利用しての活用方法についてご説明 ・クロージングまで担当</p> <p>ニーズを明確化させクロージングまで進めることも大事ですが、同じ会社の別の部門担当者様や他のお客様のご紹介をいただけるように、お客様との関係構築を深めることも大事なミッションです。</p>
企業について(社風など)	<p>3D計測ソフトの販売・サポート。日本の3D計測ハードウェア販社のエンドユーザーに対するPolyWorks販売を支援し、またエンドユーザーに対して質の高いトレーニングサービスとテクニカルサポートを提供します。</p> <p>従業員数 25名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】・なんらかの法人営業のご経験をお持ちの方・全国各地への出張に抵抗のない方・英語（翻訳ソフトなどを用い本社とやり取りできれば可）</p> <p>【歓迎する経験・スキル】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・商社などを挟まないBtoBの営業経験</li><li>・関連業界（測定機、製造業向けシステム）経験</li></ul>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 127日
契約期間	契約社員