

求人情報

企業コード:13938 ジョブコード:20231022-016-01-098

マネージャーレベル

ポジション名	【東京】コンサルティング営業（サイバーセキュリティ）◎プライム上場企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ソリトンシステムズ
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	コンピュータ・OA・通信機器メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	エンドユーザ及びパートナー企業の課題に対して、サイバーセキュリティ対策に関するサービス・ソリューションを中心とした解決策を提案して頂きます。1.サイバーセキュリティに関するサービス・ソリューションの 提案2.既存顧客またはパートナー企業への営業活動、新規開拓業務、ソリューション開発等 【詳細】■案件依頼があったクライアントへの企画・提案■既存クライアントへの新サービスの提案■新規クライアントへの企画・提案、取引先開拓■見積もり作成・提案書作成■クロージング・受注管理■クライアントとの交渉・打ち合わせ■新しいビジネスモデル・サービスの企画・構築
企業について(社風など)	■ITセキュリティ事業■映像コミュニケーション事業■Eco 新規事業開発 従業員数 659名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	【必須】 ■IT業界での法人営業経験5年以上。またその中でアピールすべき優れた業績を残していること。 ■ハイタッチセールスのご経験 【歓迎】 ■セキュリティプロダクト、サービスの販売経験■営業企画の経験■リーダー経験■Sierでのアカウント営業経験■公共営業もしくは公共営業支援の経験■大手企業への営業経験
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員