

求人情報

エグゼクティブレベル

ポジション名	【営業】PCシェア世界トップクラス企業での営業を担当
この求人情報の取扱い会社	株式会社パソナ グローバル事業本部/Pasona Inc. Global department
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-26 / 2024-04-30
職種	営業 - その他 営業 - 法人営業
業種	電気・家電メーカー
勤務地	アジア 日本 愛知県 アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>大手法人顧客のITC環境構築、DX支援を行うエンタープライズ事業部にて、グローバル進出中の大手自動車メーカー各社向けの営業職としてご活躍頂きます。 (ヘッドは名古屋に在籍しておりますが、東京オフィスからのリモート勤務も可能です)</p> <p>【職務内容】 海外進出を行う大手自動車メーカー各社に向けた、当社の各種プロダクトの販売をお任せします。 ＜担当顧客＞ 大手自動車メーカー各社 ＜商材＞ 同社のプロダクト全般（PC、タブレット、OS ※サブスクモデル含/LCM等のソリューション ほか） ※ハード～ソフトまでご担当頂きます ＜営業手法＞ 直販（内勤営業と1対1のペアを組み、基本として同じアカウント/営業目標をお持ちいただきます） ＜コミッション＞ 四半期単位で営業成果を計るコミッション制のセールスです（基本給:インセンティブ=6:4）</p> <p>【募集背景】 事業拡大に向けた増員募集</p> <p>【配属組織】 エンタープライズ事業部 名古屋営業所 全10数名所属</p>
企業について(社風など)	<p>◎コミッション制度あり ◎PC世界シェアトップ 23% ◎売上高700億米ドル、Fortune Global 500にランクする世界的No.1のPCグループ ◎リモートワーク可 ◎中京エリアの中核となる大手自動車メーカー担当営業 ◎グローバル事業をサポート</p> <p>屋内禁煙</p>
勤務時間	09:00 - 17:45
応募条件	<p>【必須要件】 ■英語日常会話レベル以上 ■自動車メーカーに向けたIT領域の直販営業に携わったご経験をお持ちの方 例) Sler,ITベンダー,PC・周辺機器メーカー 等のご経験</p> <p>【歓迎条件】 ▼英語ビジネスレベル以上 ▼HP、DELL、NetAPP、Vmware、Cisco、IBM、HP等のIT製品知識及び販売経験（パソコン関連に限らず幅広い知識を歓迎）</p>
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
年収	日本・円 800万円～1000万円
給与に関する説明	成績100%のプラスマイナスで4半期ごとにインセンティブ ※OTEでインセンティブ含め年収1000万円（基本給:インセンティブ=6:4）のイメージ 社会保険完備
休日	【年間休日数】120【休日】完全週休二日(土日)、祝日、創立記念日(5月1日)、年末年始(12月30日-1月3日)、有給、産休、慶弔、ボランティア、フレッシュ・アップ(勤続)休暇等 ※休暇をとりやすい文化です。裁量・自己管理の考え方が徹底されているので、チームで調整してまとまった休暇を取ることが可能です。
契約期間	正社員雇用
最寄り駅	名古屋駅付近