

## 求人情報

企業コード:d2956 ジョブコード:20240117-302-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	【事業開発】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	u g o (株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■ロボットの法人営業業務及びマーケティング業務や代理店開拓</p> <p>【仕事内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・自社製品および自社サービスの法人営業活動</li><li>・代理店営業開拓</li><li>・LeadからWINまでの法人営業活動</li><li>・展示会への出展</li><li>・営業活動の可視化、および数字に対するコミットメントに向けた活動</li></ul>
企業について(社風など)	<p>1. ugoソリューションの提供・運用 2. RaaSフレームワークの開発・提供・運用</p> <p>従業員数 28名</p>
応募条件	<ul style="list-style-type: none"><li>・法人営業経験（IT、ロボット全般に関する知識と興味）</li><li>・戦略立案能力</li><li>・マネジメント経験</li></ul> <p>【歓迎スキル】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・営業企画または事業立ち上げ経験</li><li>・開発を伴うプロジェクトマネジメント経験</li><li>・非製造業分野の職務経験</li><li>・市場調査や競合分析を行い、戦略的な意思決定ができる方</li><li>・チーム内外のステークホルダーと円滑にコミュニケーションができる方</li></ul>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ~ 1000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員