

求人情報

企業コード:84582 ジョブコード:20230915-125-01-020

マネージャーレベル

ポジション名	【医療メーカ営業/本部長候補】3年後のIPOを目指す！ノルマ無し！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)高山医療機械製作所
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■病院のドクターや販売代理店様に向けて、電話、DM、FAXなどを用いてアポイントを獲得し当社が扱う医療機器の提案や情報提供を行います。製品の導入時には、正しい使用をサポートするために実際の手術現場に立ち</p> <p>会うこともあるほか、アドバイスや意見交換を医師から求められることもあります。手術の立会いの他にもドクターや看護師の方に向けた製品の説明会の実施など幅広い活動を通して日本の医療に貢献することができます。年に数回行われる学会にも自社製品を展示を行います。</p> <p>■入社後から4名のマネジメントをお任せします。プレイヤー7割、マネジメント業務3割のイメージです。</p>
企業について(社風など)	<p>医療用手術器具の開発/製造/販売。OEMはSTRYKER CORPORATIONのグローバルサプライヤーに日本で初認定され、全世界で使用されます！脊椎インプラントシステムsaccuraの開発製造、自社開発品のイリゲーションサククションシステムの販売により増収増益予想</p> <p>従業員数 35名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】医療メーカーの営業5年以上※脊椎だと尚可</p> <p>【働き方】北海道から福岡まで日帰り出張があります。月残業時間は5時間程度です。またインセンティブ制度ではないので安定した収入が期待できます。</p> <p>【魅力】日本でも数少ない海外の機械や、日本に1台しかない機械に触れることが出来ます。社長と社員の距離も近く、意見を交わし気づいたことは即実践、行動までのスピードが速いのも魅力です。</p> <p>【強み】他社は海外から技術を日本に持ち込みますが、弊社では販売ネットワークを通じて、自社独自の技術を販売しています。またメーカービジネスを強化するため新規事業の準備をしており、事業が拡大しています。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 113日
契約期間	正社員