

求人情報

企業コード:f7547 ジョブコード:20231227-124-01-003

マネージャーレベル

ポジション名	【熊本菊池】企画営業/ポジティブアクション女性歓迎！?年休123日/残業少?
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)TMH
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 熊本県
仕事内容	<p>既存顧客への提案を中心に、顧客課題を解決する法人企画営業の業務をお任せします。顧客の生産性向上のための、半導体製造装置の販売や部品の修理・メンテナンスに関するソリューションをご提案いただきます。</p> <p>半導体製造装置の販売や部品のメンテナンスが主な事業領域となり、その中でも特に部品の修理や販売、歩留まり改善（CIP化等）など、お客様の課題に対しての幅広いソリューション活動に注力。既存顧客工場への訪問し、要望をヒアリング→合致する部品や修理品を検討、課題に対して提供できるサービス/プロダクト（半導体/液晶製造装置の改善や改良）を提案します。台湾の半導体企業とのやり取りをしていただく予定があります。</p>
企業について(社風など)	<p>半導体製造装置及びパーツの販売・修理、越境ECサイトLAYLAの運営</p> <p>従業員数 40名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】中国語(ビジネスレベル)に加え、何らかの営業経験orサービスエンジニア経験or工場・プラント等への営業経験【尚可】OEMや部品メーカーでのエンジニア経験★過去女性でマネージャーをしていた方もいます。</p> <p>顧客との技術的なコミュニケーションにおいて、製品の仕組みや修理・メンテナンスの方法についての確に説明し、顧客の課題に対する最適なソリューションを提案できます。また、部品の修理・メンテナンスに関するソリューションを提案することで、顧客の課題に対して的確なアドバイスやサポートを提供し、信頼を得ることで、ビジネスの成果に直結します。顧客の満足度向上やビジネスの成長に貢献できるやりがいがあります。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員