

求人情報

企業コード:d8814 ジョブコード:20231203-137-01-025

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/営業・企画営業（法人対象）】Field Sales, Customs clearance business
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	キューネ・アンド・ナーゲル(株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	運輸・倉庫・物流
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>お客様との良好な関係を維持しながら、様々な販売チャネルを通じて通関業務の売上、収益、粗利益（GP）を促進する責任を担っていただきます。</p> <p>様々な主要ステークホルダーと協力し、以下の業務をお任せします。</p> <p>■コールドコール、ネットワーク活動を通じた新規顧客獲得■新規顧客および既存顧客の定期的なフォローアップ■プロセスマッピングサポート、トライアル出荷処理、ソリューション実装■他部署と協力し、クロスセリング活動強化■顧客との契約交渉、料金交渉、業務監視、販売実績管理、社内方針および外部規制の遵守■社内方針および外部規制の遵守■定期的な更新を通じたCoreLOG（顧客関係管理ツール）データ整合性の維持など</p>
企業について(社風など)	従業員数 400名
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■通関業務の経験3年以上（営業経験は不問です）</p> <p>■ビジネスレベルの英語力必須</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 126日
契約期間	正社員