

## 求人情報

企業コード:c8535 ジョブコード:20240113-046-01-002

スタッフレベル

ポジション名	【海外営業】設立70年以上の地酒卸のバイオニア/現地販売代理店への営業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)岡永
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-12
職種	営業 - その他
業種	食品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>地酒卸のバイオニアで、70年以上の歴史を持つ当社にて、海外営業のポジションを募集します。海外への出張はアジア、ヨーロッパ、オセアニアがメインです。</p> <p>【具体的には】■現地販売代理店（輸入業者）との折衝を行います。 ■出張頻度は平均して1ヶ月半に1度、3?4日ほどの滞在です。 ■日本にいるときは、商品案内の作成や、現地販売代理店からのリクエストに対する、メーカー側との調整を行います。 ■出張の際は、現地販売代理店との商品の打ち合わせや、試飲会でのプロモーション活動、現地エンドユーザーへのアポ同行を行います。</p>
企業について(社風など)	酒類販売、『日本名門酒会』の運営 従業員数 88名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】◆酒類の営業経験もしくは海外営業のご経験がごありで酒類への強い想いがある方。◆英語に抵抗がない方。＊日本語が通じるお客様もいますが、ローカルマーケットに入る時には英語が必要です。</p> <p>【企業の魅力】■世界で「SAKE」人気が高まっており、海外事業が好調 ■当社は、メーカー約90社、加盟店約1,750社、支部約20社からなるネットワークをもつ「日本名門酒会」を運営しており、現在の地酒ブームの先駆的存在の企業です。 ■残業時間は月20?30時間程度。落ち着いた穏やかな社風です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 350万円 ～ 450万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員