

求人情報

企業コード:c2891 ジョブコード:20230520-063-01-024

英語を活かせる	マネージャーレベル
ポジション名	中古トラック海外営業（マネージャー）■ESG.SDGsを具現化する成長企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)カントクグローバルコーポレーション
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-12
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 埼玉県
仕事内容	<p>同社営業本部にて、海外営業担当として中古トラック、産業機器等の輸出取引を担当いただきます。仕事内容は、海外の既存顧客向けのフォロー活動や新提案、海外マーケットリサーチによる新規開拓営業等になります。</p> <p>【当社について】 ◇事業：物流企業様・入札会・官公庁など幅広いチャンネルから中古トラック等を仕入れ、自社で分解整備しアジア中心の新興国需要ヘリユース販売を行っております。また、日本品質を海外に発信し世界の環境保全の潮流にのった取り組みをしています。</p>
企業について(社風など)	<p>■各種商用車、バス、フォークリフト、建設機械、輸送機器、 産業用機械・器具の輸出事業 ■中古アルミコンテナ販売事業 ■自動車車検整備事業 ■鉄・非鉄金属リサイクル事業</p> <p>従業員数 30名</p>
勤務時間	08:30～ 18:00
応募条件	<p>【必須】 ■語学スキルをお持ちの方 ■普通自動車運転免許 【歓迎】 ■提案営業、または市場開拓の経験をお持ちの方 《やりがい》お客様のニーズに合わせて仕入担当と連携し、最適なソリューションを提供していきます。海外と日本の橋渡し役としてやりがいを感じる事ができます 《当社の魅力》会社とともに圧倒的な自己成長が実現できる環境：人事制度も一新し、いい意味での実力主義な環境に変え、できる人にはどんどん権限を委譲し、裁量を増やしていく予定です。また、今後は経営状態等もクリアに社員に開示をしていき、売上目標に対して自信が得られる報奨等を明確化させ、社員還元も積極的に行っております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 1700万円
休 日	年間休日 111日
契約期間	正社員