

求人情報

エントリーレベル

ポジション名	【不動産営業】正社員募集中！中国語、ネパール語、ミャンマー語などを活かす（東南アジア大歓迎！）
この求人情報の取扱い会社	株式会社グローバルトラストネットワークス【GTN】/Global Trust Networks Co.,Ltd.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職 種	営業 - 建設/不動産系営業
業 種	
勤務地	アジア 日本 千葉県
仕事内容	<p>当社の独自事業「ランドマスター事業」を担う部署にて、「賃貸」または「仕入れ」のいずれかの業務を中心に活躍いただきます。</p> <p>※両方の業務に携わります。</p> <p>※出社の必要はありません。現地直行・直帰可能です！</p> <p>※基本的に18時過ぎには業務終了します。</p> <p>=====</p> <p>賃貸営業</p> <p>=====</p> <p>■物件紹介の準備（近隣のお店、最寄り駅への近道、交通量など）</p> <p>■お客様を物件へご案内（1日1～3件程度）</p> <p>■スマホでの日報作成・送信</p> <p>賃貸物件をお探しのお客様から、当社コールセンターにお問い合わせが入り、コールセンタースタッフがニーズのヒアリング・アポイントの取得を行います。営業担当は物件案内から契約までをサポートし、お客様にピッタリな物件との出会いをサポートする役割になります。</p> <p>=====</p> <p>仕入れ営業</p> <p>=====</p> <p>■物件の仕入れ交渉</p> <p>■仕入れ先の新規開拓</p> <p>■お客様へのコンサルティング</p> <p>■スマホでの日報作成・送信</p> <p>新しい物件の仕入れや仕入れ先の開拓、借り手が見つからなくて悩んでいるマンション・アパートの管理会社様に対して、空室を埋めるための方法を提案するコンサルティング営業としてご活躍いただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>【営業に専念できます】</p> <p>賃貸のアポ取りはコールセンター、契約書作成などの事務作業は営業サポートの仕事。分業制が徹底しているので、営業は“対お客さま”に集中できます。</p> <p>【目指せるキャリアパス】</p> <p>経験を積み、力をつけてチームリーダーに昇格すれば、人材育成、チームの目標管理、顧客満足度向上への取り組みなど、一層のやりがいがある役割を担えます。</p> <p>★役割が変わっても、分業制の効率良いワークスタイルは変わりません。この先も、「仕入れ業務の完全インバウンド化」など、さらなる効率化・働きやすさの実現を目指し、体制整備を進めていきます！</p>
勤務時間	10：00～19：00
応募条件	日本語N2以上 英語は話せればなお可 自動車運転免許（入社後取得可） ベトナム、ミャンマー、インドネシアなど（東南アジア）ネイティブレベル
英語能力	なし
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
中国語能力	ネイティブレベル
その他言語1	ミャンマー語 / ビルマ語(ネイティブ)
年 収	日本・円 250万円 ～ 350万円
給与に関する説明	社会保険完備 交通費全給
休 日	年間休日125日

