

求人情報

急成長企業	マネージャーレベル
ポジション名	【日本】営業部長
この求人情報の取扱い会社	Leverages Career China Co.,Ltd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職 種	営業 - 流通/卸/一般消費財系営業 営業 - 物流系営業 営業 - 法人営業
業 種	流通・小売
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	【仕事概要】 ●新規販路を開拓契約し、事業の拡 を図る。 ●良好な顧客関係を築き、潜在的なビジネスチャンスやニーズを発 し、売上につなげる。 ●法 顧客開拓を開拓し、OEM・ODM事業の拡 を図る。
企業について(社風など)	【企業情報】 2015 年に設立された当グループ は、世界的なインターネット電子商取引のリーダーであり、中国を代表する消費財デジタル サプライ チェーン サービス プラットフォームです。長年にわたる着実な発展を経て、現在、世界中で 3,000 人以上の従業員を擁し、深セン、杭州、上海、香港、シンガポールに複数の事業体制を構築し、72 か国 1 地域を結び付けています。  当グループは、グローバルなチャネル運営、流通、国境を越えたサプライチェーンサービスを提供しており、世界的な商品流通を促進するために、海外サービス、ブランドサービス、チャネルサービス、国境を越えたサプライチェーンサービスを統合した包括的なグローバル商品サービスシステムを構築しています。同時に、当グループは、ビジネスミドルプラットフォームとデータミドルを使用して、「物流、ビジネスフロー、資本フロー、情報フロー」の4つの流れを統合するサプライチェーンミドルプラットフォーム「Global Exchange」のシステム形式を構築しました。
勤務時間	9:00～18:00
応募条件	【必須条件】 1. 学卒以上の学歴を有し、2年以上のルート営業や新規販路開拓等の営業実務経験があり、円滑なコミュニケーションを図ることができる。 2. 中規模以上のオフライン 売業者の資源があり、在 15年以上で、本語がネイティブレベルで堪能である。 3. 向上 及び絶えず学ぶ姿勢や、企画への参加や問題解決への意欲があり、共に成 できる 歓迎。 4. 標達成に向けて積極的に働き、責任感が強く、期待された役割や業務を真摯にこなす姿勢のある。 5. 能動的で、新しいアイデアを提案し、プロジェクトに積極的に取り組むことができる。 6. 困難な状況においても冷静な判断のもと、リーダーシップを発揮しチームを導く能 がある。
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 750万円 ～ 1600万円