

求人情報

企業コード:18410 ジョブコード:20231231-061-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	法人営業経験者向け【セールスマーケティング/チーフ・リーダー職】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ソースネクスト(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	企画/マーケティング/PR - その他
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■IoT通訳機「ポケットーク」、WEB会議システムなどをはじめとしたBtoBサービスのマーケティング・営業をご担当。製品にご興味を持っていただくための展示会やメルマガ配信の企画?運営にも携わっていただきます。</p> <p>■顧客のターゲットの分析から、セミナーや展示会などのイベント企画から実行までを担当。顧客獲得に向けた企画を立案いただけます。</p> <p>■その後、エンタープライズ企業や代理店を中心に反響営業をご担当いただけます。*中小企業はインサイドセールス部門に依頼します。</p> <p>■既存の顧客には新商品の提案をしていただくこともございます。</p>
企業について(社風など)	<p>ソフトウェアおよびハードウェア製品の企画・開発・販売 <製品例>通訳機「POCKETALK（ポケットーク）」、「スマート留守電」、タイピングソフト「特打」、「ウイルスセキュリティ」等</p> <p>従業員数 137名</p>
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■法人営業経験をお持ちの方（業界不問）</p> <p>【歓迎】</p> <p>■スピード感を持って、何事にも主体的に取り組める方</p> <p>■マーケティング経験をお持ちの方</p> <p>■チームで協働し、成果を上げていくことが好きな方</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 ~ 1100万円
休日	年間休日 124日
契約期間	正社員