

求人情報

企業コード:66274 ジョブコード:20230809-110-01-059

マネージャーレベル

ポジション名	【DX・SIコンサルティングセールス】経営課題・業務課題の改善提案
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)テンダ
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	IT関連（オープン・WEB系） - 業務アプリケーションSE
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>継続して獲得するリード顧客から、テンダが提供するDXサービスで解決できるお客様の課題を特定し、案件化させ、コンサル・開発部門と連携して事業拡大を推進いただきます。</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">■多様な産業、業界からの新規顧客に対するコンサルティング、アカウントセールス■リレーションの構築と維持■ニーズのヒアリング及びアクションプランニング・システムの提案■AI、RPAなどのデジタル技術を顧客のニーズに合わせてカスタマイズしたソリューション提案・クロージング■社内のエンジニアリング部門、PM、マーケティングと連携しながら顧客の経営課題、業務課題の解決に向けた推進
企業について(社風など)	<ul style="list-style-type: none">■エンタープライズ事業（ビジネスプロダクト）■エンタープライズ事業（ITソリューション） <p>従業員数 387名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■Sler、ITコンサル、業務コンサルティング会社でのセールス経験又はコンサルティング経験■ERP、CRM、SaasなどDX関連領域のサービスのソリューション営業経験 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">■経営陣・事業責任者などのキーパーソンとの関係構築ができる方■営業組織の責任者や組織開発、チームビルディングを推進してきた方■ビジネスコミュニケーションスキルをお持ちの方（ファシリテーション・プレゼンテーション・ネゴシエーション）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円～1000万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員