

求人情報

企業コード:d9995 ジョブコード:20231231-112-01-030

マネージャーレベル

ポジション名	【インバウンド顧客向け営業】中国・中華系顧客向け営業/中国語が堪能な方
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)オープンハウス
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社の国内収益不動産事業の海外営業部にて、主に中華系の不動産業者や金融関係者、海外投資家向けに日本国内の収益不動産の情報提供から販売・引渡しまでを一貫してお任せします。</p> <p>【具体的には】（１）主に中華系の不動産業者や金融関係者、海外投資家等を訪問し、個人法人を問わず海外のお客様の多様な不動産の購入ニーズを収集（２）定期的な中華系の不動産業者との情報交換会や、WeChatを活用した物件情報の発信（３）仕入担当が収集した物件販売の出口戦略を立て、仕入担当と協力しながら仕入と同時に販売まで完結（４）お客様の現地案内、条件交渉、金融機関の斡旋、契約・引渡までを担当</p>
企業について(社風など)	<p>■不動産売買の代理・仲介事業■新築戸建分譲事業■マンション・ディベロップメント事業■不動産投資事業■不動産金融事業■前各号に付帯関連する事業</p> <p>従業員数 4904名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>★未経験歓迎?業界経験&営業経験は一切不問です?★</p> <p>【必須】■日本語・中国語共にビジネスレベルの会話ができる方</p> <p>【歓迎】■不動産業界経験■宅建資格をお持ちの方</p> <p>【働き方/年収について】一兆円企業を目前に、働き方改革も推進中です。直近3年で大きなテコ入れをしてきたオープンハウス社ですが、更に2021年10月から固定残業時間を60時間⇒42時間へ変更。そして2022年4月から営業総合職の最低月給を33万円?に引き上げました。ご入社した方の前職からの年収伸び率は平均で1.5倍であり、成果と給与のバランスにも満足いただけます。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 115日
契約期間	正社員