

求人情報

企業コード:79904 ジョブコード:20231231-031-01-014

マネージャーレベル

ポジション名	【営業責任者候補（マツハバイト）】スタンダード上場/日本の労働市場の変革
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)リブセンス
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>リブセンスの売上の半分を構成する主力メディア『マツハバイト』のさらなる販路獲得と拡大をリードしていただきます。営業責任者として事業部長と共に、メディアの成長を牽引していただきます。</p> <p>【具体的には】・直販/代理店グループの販路獲得 ・拡大に向けた戦略・戦術の設計（直販/代理店のメリットも含めた企画設計が必要） ・マネジメント業務・経営層、マネージャーとの商談 ・企画設計(直販/代理店との商談資料、ストーリーの雛形作成) ・KPI進捗確認（課題特定、打ち手選定）・市場調査など</p>
企業について(社風など)	<p>■インターネットメディア運営事業</p> <p>従業員数 209名</p>
応募条件	<p>【必須】・法人営業管理職経験3年以上 ・営業戦略を描き、事業成長に大きく貢献した経験 ・事業成長に対する強い想い</p> <p>【採用背景】創業事業として誕生したマツハバイトは事業を1→10へ拡大していくフェーズを迎えており、アルバイト市場におけるシェア拡大に注力しています。現在、既存事業の売却→新規立ち上げを積極的に行うなど大幅な変革を行っており、「上場企業の資金力」と「スタートアップのようなスピード」をもとに、個人の力で収益を上げられる実力を身につけられます。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員