

求人情報

企業コード:c8380 ジョブコード:20231226-143-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【営業マネージャー】シェアオフィスの営業/東京建物G/年休129日/拠点拡大中
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	エキスパートオフィス(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	資産/不動産資産/不動産 - その他
業種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	東京建物のグループ会社として、シェアオフィス事業を運営する当社にて、まずは法人営業のマネージャーをお任せします。メンバーの売上向上や、業務効率化に期待しております。 【具体的には】 ■東京23区、大宮、新横浜、名古屋、大阪の各拠点におけるレンタルオフィスの営業業務、契約業務、商品説明、顧客折衝、物件管理（PM）業務等 ■新規拠点開発（東京建物グループの既存・新規開発物件など）/商品企画/工事発注及び管理 ■業績管理/請求管理 ■不動産賃貸の仲介業務、契約業務 ■グループ会社との協議調整
企業について(社風など)	レンタルオフィス「エキスパートオフィス」事業の運営・管理 その他、オフィスの企画・開発・運営管理・運営受託 従業員数 40名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	【必須】 ■5名程度のチームマネジメント経験 ■営業経験(※不動産業界/個人・法人不問) 《業界経験は問いません！知識については入社後覚えるご意欲があれば問題ございません》 ≪当社について≫当社は、反響営業の割合が高いですが、仲介業者、既存顧客からの紹介といった複数の営業チャネルを使い、レンタルオフィスの稼働を向上させることを期待しています。東京23区内のシェアオフィス面積は、東京23区のオフィスストックの約1.5%と言われており、シェアオフィスマーケットは、今後も拡大が見込まれ、需要も高い状況です。そのため、弊社は今後も拠点の拡大を推進していく予定です。
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円～1000万円
休日	年間休日 129日
契約期間	正社員