

求人情報

企業コード:f2795 ジョブコード:20230823-071-01-001

英語を活かせる

スタッフレベル

ポジション名	【新規事業立ち上げ】外国人向け不動産売買仲介パート/不動産営業経験を活かす
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)トマルバ
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 京都府
仕事内容	海外在住の投資家のお客様や国内在住の外国語を母国語とするお客様の不動産売買仲介業務をお任せします。【業務詳細】■売主対応(集客方法策定/実行、問い合わせ/現地対応、物件の不動産査定書作成、媒介契約等) ■買主対応(マイソク作成、集客方法策定/実行、問い合わせ/現地対応、収支計画書作成、銀行紹介、リノベーション提案、不動産売買契約書作成/締結、物件引き渡し準備、物件引き渡し)■人材対応(人材育成、人材採用)■日次/週次/月次/年次対応■予実対応(個人予算策定、実績管理)■その他(不動産売買に関する一切の業務)9:1(内訳 売主/買主対応：日次/週次/月次/年次/予実/その他)※上記項目参照
企業について(社風など)	従業員数 6名
勤務時間	10:00～ 19:00
応募条件	■中古住宅/中古投資用の外国人向け不動産仲介会社（売買）での経験（目安3年以上） ■ビジネスレベルの日本語 ■ビジネスレベルの英語もしくは中国語 ■マルチタスクが得意な方 ■コミュニケーションに自信のある方 ■標準化した内容を再現性と生産性がある形に落とし込む力（仕組み作り） ■ITに明るい方 ■私達のCREDOを実現出来る方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年収	日本・円 350万円 以上
休日	年間休日 115日
契約期間	正社員