

求人情報

企業コード:61539 ジョブコード:20230712-090-01-069

英語を活かせる	マネージャーレベル
ポジション名	《海外営業》★課長候補★グローバルに活躍したい方★語学力を活かしたい方
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)セントラルヨシダ
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	自動車・輸送機器メーカー
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	■計画と実績差の要因分析、決算業務、人員計画の作成・実行や売上予算計画、価格管理・客先交渉等もお任せします。課長候補としてマネジメントもお任せいたします。  【具体的な業務内容】 ■月次収支や業績について計画と実績差の要因分析 ■年次、四半期、月次決算のチェック、修正指示、課題解決、報告 ■ファイナンス業務、キャッシュフロー管理、事業計画策定、KPI管理 ■売上予算計画、鋼材購入価格の管理、客先交渉等
企業について(社風など)	■冷間圧造用鋼線、冷間圧造品における自動車用パーツ、ボルトやスラグ、センサー用金具の製造/販売。  従業員数 210名
勤務時間	08:00～ 17:00
応募条件	【必須】■英語（日常会話レベル以上）■メーカーでの営業経験■マネジメント経験 【歓迎】自動車部品業界での営業経験がある方  【当社の強み】ボルトやネジの製造に際し、鋼線加工から部品成型、切削までを一貫して行えます。素材仕入れ先も限定していないため、コストやスピード、製品提案の自由度が高いことが優位性となっています。 【業界の中での戦略】国内需要は減少傾向と見込んでいますが世界的には需要拡大が予想されています。米国やタイへの進出の他、2011年には海外事業部を設立するなど海外でのシェア拡大に積極的に取り組んでいます。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1100万円
休 日	年間休日 108日
契約期間	正社員