

求人情報

企業コード:17374 ジョブコード:20230521-006-01-010

スタッフレベル

ポジション名	【大阪/法人営業】化粧品の企画?製造メーカー/業績も好調で事業、組織拡大中
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ピカソ美化学研究所
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-07
職 種	営業 - その他
業 種	化粧品メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>化粧品の企画提案・技術営業をお任せいたします。現在、海外案件（特に中国）が増加しており、日本に支社のある中国企業、中国国内にある現地企業に対し、当社の技術営業を担当いただきます。</p> <p>【具体的には】化粧品や医薬部外品等、企画提案から一貫生産までのODM（相手先ブランド製造）サービスの提供。マーケットの状況を踏まえ、商品のターゲット、コンセプト、使用感、パッケージデザイン、原材料、販促方法などを提案。【入社後すぐ】マーケティングサポートとして経験を積んでいただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>■機能性・自然派コスメティックスの研究開発・企画・デザイン・製造 【取扱商品】スキンケア製品:自然派商品/ホワイティング/アンチエイジング等、 メイクアップ製品:自然派/植物成分配合/UV製品等、ヘアケア&ボディーケア製品</p> <p>従業員数 350名</p>
勤務時間	08:45～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■中国語が話せる方 【歓迎】■理系（化学・生物・バイオ・薬学部等）出身の方 ■原料、容器、資材または分析機器などの何らかの形で化粧品につながる業界での法人営業経験</p> <p>【求める人物像】主体的に業務に取り組める方 ≪当社について≫スキンケア化粧品、UVケア・メイク、ヘア・ボディーケア等様々な化粧品・医薬部外品のODM生産を手掛ける老舗メーカー。自然派化粧品に強みを持ち、業界TOPクラスの実績があります。業績も好調で事業や組織も拡大中です。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 350万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員