

求人情報

企業コード:18410 ジョブコード:20231231-061-01-009

マネージャーレベル

ポジション名	法人営業経験者向け【セールスマーケティング】東証プライム上場/ベンチャー
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ソースネクスト(株)
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-14
職 種	企画/マーケティング/PR - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■IoT通訳機「ポケットーク」、WEB会議システムなどをはじめとしたBtoBサービスのマーケティング・営業をご担当。製品にご興味を持っていただくための展示会やメルマガ配信の企画?運営にも携わっていただきます。</p> <p>■顧客のターゲットの分析から、セミナーや展示会などのイベント企画から実行までを担当。顧客獲得に向けた企画を立案いただきます。</p> <p>■その後、エンタープライス企業や代理店を中心に反響営業をご担当いただきます。＊中小企業はインサイドセールス部門に依頼します。</p> <p>■既存の顧客には新商品の提案をしていただくこともございます。</p>
企業について(社風など)	<p>ソフトウェアおよびハードウェア製品の企画・開発・販売 ＜製品例＞通訳機「POCKETALK（ポケットーク）」、「スマート留守電」、タイピングソフト「特打」、「ウイルスセキュリティ」 等</p> <p>従業員数 137名</p>
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■法人営業経験をお持ちの方（業界不問）</p> <p>■ソースネクスト自社商品例 ZEROシリーズ：セキュリティソフト/筆まめ：年賀状ソフト いきなりPDF：PDFソフト/ポケットーク：AI通訳機 オートメモS：AIボイスレコーダー / KAIGIO CAM360：会議用360度webカメラ</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1000万円 ～ 1300万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員