

求人情報

企業コード:30565 ジョブコード:20231220-200-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/法人営業】スパイスのリーディングカンパニー/風通し◎/業績◎/年休124
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	小林桂(株)
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	食品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>香辛料・ナッツ・オリーブオイル・ワインなどの提案型法人営業を行います。国内営業だけでなく消費者のニーズを把握し、原料を海外から探し出し、サプライヤーからの商品の買い付け業務も担当いただく事もあります</p> <p>【業務詳細】■既存法人顧客向けにルート営業をご担当顶きます。商品の企画段階から提案に携わることも多く、サンプル・企画書・プレゼン資料をもとに提案を行います。同社の営業はモノを売るだけでなく仕入れもする為、お客様からのお問い合わせ対応(海外のサプライヤーとのメール等)も将来的には行って頂くこともございます。</p> <p>【顧客】■食品メーカー/香料メーカー/問屋/スーパー/レストランなど</p>
企業について(社風など)	<p>香辛料、薬種、ナッツ類、乾果類、薄荷の製造販売ほか ●商品：スパイス、ハーブ、ハッカ、ナッツ、ドライフルーツ等●販売先：ハウス食品(株)、ブルドックソース(株)、カゴメ(株)、(株)アンリシャルバンティエほか1,000社</p> <p>従業員数 60名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【(1)(2)いずれか必須】</p> <p>(1)食品業界での営業経験をお持ちの方</p> <p>(2)商社での営業経験をお持ちの方</p> <p>【求める人物像】■主体性や向上心をお持ちの方...商社ビジネスにおいて、お客様のニーズや時代を先取りした商材の発掘・開発に努め、新しいものをいち早く世に送り出すためにも、受け身ではなく、自分から積極的に動く姿勢が大切です。スパイスやハーブに限らず、世界には数えきれないほどの未知の食材があふれています。それらを自ら探し出し、体感し、その感動を顧客への提案の形で広めることが出来る環境があります。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員