

求人情報

企業コード:33398 ジョブコード:20231218-113-01-004

マネージャーレベル

| | |
|--------------|---|
| ポジション名 | 【医薬品原料のテクニカルセールス/営業】創業150年以上の外資系商社/在宅◎ |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | DKSHジャパン(株) |
| 掲載開始・更新 | 2024-06-01 / 2024-06-01 |
| 職種 | 営業 - その他 |
| 業種 | 商社・卸 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | <p>先発医薬品メーカーおよびジェネリックメーカー向けに賦形剤および添加物の営業をお任せ。取引先が海外メーカーのため、英語でコミュニケーション（電話、オンライン会議を含む）をとっていただくことがあります。</p> <p>【具体的には】■新規化合物の調査（コスト計算、納期調整、品質管理、書類作成など）■サプライヤーおよび顧客の交渉及び管理など【本ポジションの魅力】既存の商材だけにこだわらず、国内外から最先端の芽を見つけ出し、メーカーの開発部門などへ提案していくことのできるのがこの仕事の醍醐味です。個人の裁量が大きく、新たな分野にチャレンジする意欲も歓迎します。</p> |
| 企業について(社風など) | <p>■「マーケットエクспанションサービス」と定義する、調達、マーケティング、販売、流通、アフターサービスの全てにおける基本的な知識と実務サービスの提供。</p> <p>従業員数 340名</p> |
| 応募条件 | <p>【必須】■化学品/医薬品/化粧品/食料品いずれかでの法人営業経験■英語での読み書き及び口頭でのコミュニケーション可能な方（※会社が一部費用負担をする英語の研修補助制度もあります）</p> <p>《当社概要》世界36カ国に約870拠点を持つスイスのグローバル企業「DKSHグループ」の一員であり、その中核としての役割を担っています。総合商社として、消費財/化学/医薬/食品/化粧品等の原材料等各分野であらゆるお客様の事業活動を支援しております。世界トップレベルであり続けることを目指しており、その結果として、長年にわたり、お客様に実績をご評価いただき、数々の賞を受賞しています。</p> |
| 英語能力 | ビジネス会話 (TOEIC 735-860) |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年収 | 日本・円 500万円～800万円 |
| 休日 | 年間休日 122日 |
| 契約期間 | 正社員 |