

## 求人情報

企業コード:73268 ジョブコード:20231218-150-01-002

マネージャーレベル

ポジション名	東京【経営企画(カーボンニュートラル推進)】東証プライム上場のENEOSグループ
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	ENEOSグループ(株)
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-22
職種	企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>日本全国へのLPガスの安定的な供給に加え、社会課題であるカーボンニュートラルへの対応や成長事業分野に挑戦しており、今回の募集ではその戦略における各種施策の企画立案・実行・推進をお任せします。</p> <p>【当事業の現状】策定した事業の方向性をもとに今後は事業化していくための調整フェーズ。詳細は右記をご覧ください。&lt;<a href="https://www.eneos-globe.co.jp/news/2022/06/-2.html">https://www.eneos-globe.co.jp/news/2022/06/-2.html</a>&gt;</p> <p>【業務詳細】■事業化に向けた課題の洗い出しと対応 ■事業スキームの策定 ■採算性の評価 ■契約対応 ■経営層へのレポーティング ■国内外・社内外のステークホルダーとの連携 ■個別プロジェクトの進捗管理</p>
企業について(社風など)	<p>液化石油ガスの輸入・販売、新エネルギー関連機器の販売</p> <p>従業員数 300名</p>
応募条件	<p>【必須】 商社、プラントエンジニアリング、石油化学、エネルギー関連企業にて新規事業開発や事業化における経験がある方 またはVRIO分析などのフレームワークを活用した事業分析ができる方</p> <p>※事業化における過程やプロジェクトの進め方に精通している方を歓迎</p> <p>【尚可】 外部パートナーとの提携経験もしくはJV(ジョイントベンチャー)への出向・所属経験、理系のバックグラウンドがある方</p> <p>【当社の魅力】 ■LPガス業界のトップシェアを誇り、かつ他社と製品差の無い商品に対して様々な販売促進支援策を展開することにより、顧客の信頼と販売シェア拡大を実現。</p>
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 750万円 ~ 1000万円
休日	年間休日 123日
契約期間	正社員