

求人情報

企業コード:65669 ジョブコード:20231223-006-01-005

マネージャーレベル

ポジション名	【仕入営業職】営業経験者募集-プライム市場上場G企業/事業拡大期/土日祝休
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)イー・ディー・ワークス
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-05-08
職 種	資産/不動産資産/不動産 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>1棟レジデンスや1棟オフィスを中心とした収益不動産の仕入れをご担当頂きます。仕入れた物件はバリューアップし、PMや修繕工事、購入後フォローまで自社で行う為、事業の基盤となる重要な職務をお任せ致します。</p> <p>【業務フローについて】</p> <p>(1) 物件情報収集...売買仲介会社や信託銀行等と密にコンタクトを取る中で信頼関係を築き、優良な物件情報を入手</p> <p>(2) 調査・判断...入手した物件情報の立地や利回りといった条件面を調査し、資産運用に有効な物件かどうかを判断</p> <p>(3) 仕入れ</p>
企業について(社風など)	<p>■収益不動産賃貸・販売事業 ■不動産小口化投資商品販売</p> <p>■プロパティ・マネジメント事業 ■不動産コンサルティング ■建築・工事業業</p> <p>従業員数 195名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>■不動産業界での収益不動産に関わる営業経験 (一棟収益不動産ならびに土地仕入れ等、売買経験・不動産売買仲介)</p> <p>■AM会社でのアクイジションの経験</p> <p>■事業・業界の特徴(中長期的な自社・業界展望・将来性等) 個人富裕層というメインターゲットから事業法人や機関投資家へ顧客層を拡大するとともに、取り扱う不動産価格帯の引き上げを実現しています。アセットタイプの多様化、REIT事業への進出など大きな変革期の中にあり、他部門も含めグループ全体で柔軟に投資商品を提供できる「投資ソリューションカンパニー」を目指しています。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員