

求人情報

エントリーレベル

ポジション名	【海外営業／IT業界】中国語必須／グローバルマーケティング支援事業
この求人情報の取扱い会社	インバウンドテクノロジー株式会社/INBOUND TECHNOLOGY,INC
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-05-06
職 種	営業 - 法人営業 営業 - カスタマーサクセス/クライアントサクセス
業 種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>◆自社開発したパフォーマンステクノロジーネットワークを展開し、現在累計約102万のパートナーメディアをネットワーク化している事業です！</p> <p>【具体的な業務イメージ】 日本を含むアジア地域に進出したい欧米企業の新規獲得がミッションです。受注後もクライアントのKPI達成に向けて顧客のグローバル戦略のマーケティングパートナーとして、課題解決に向けてチームで動きます。 具体的には、市場分析からマーケティング戦略の立案、進出国へのローカライズ戦略など、クライアントと共に成功に繋がる企画・提案を行います。</p> <p>【ポジションの魅力】 ・WEB広告のマーケティングソリューション営業として、日本企業の海外進出、海外企業のアジア進出をはじめとする他国展開支援に携われます。 ・個人の裁量も大きく、クライアントの海外展開という重要な戦略に携わり、成長・拡大に貢献できます。 ・多国籍メンバーが多数在籍しており、多種多様な能力や文化背景を業務でも活かすことができます。 ・マレーシア法人もあり、現地の商慣習も取り入れたローカライズ戦略をチームで立案していきます。</p> <p>アピールポイント:</p>
企業について(社風など)	◎業界最高水準の手厚い福利厚生
勤務時間	10：00～19：00（実働8時間）
応募条件	<p>【必須スキル】 ・大学/大学院卒・営業経験1年以上（業界不問） ・ビジネスレベルで英語の活用が可能な方 ・日本企業の海外進出支援、及び海外向けWEBプロモーションに興味がある方</p> <p>【歓迎スキル】 ・ビジネスレベルの中国語スキル ・広告業界での新規開拓または企画営業経験者 ・営業経験者（新規顧客獲得）</p> <p>【求める人物像】 ・自身のスキルを高める意欲のある方(Eager to learn)・誠実な方(Honesty)・自律的に行動できる方 (Self motivated) ・人とのコミュニケーションに自信のある方 (Communication skill) ・目標達成意欲の高い方 ・人の役に立ちたい、サービス精神旺盛な方 ・インターネット業界の仕組みに興味のある方</p>
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
中国語能力	ビジネス会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
給与に関する説明	社会保険完備
休 日	■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏季休暇（2日間） ■年末年始休暇（年度によって異なる。5日間は確約） ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■産前・産後休暇（取得実績あり）

	■育児休暇（取得実績あり） ■骨髓ドナー休暇制度
契約期間	正社員
最寄り駅	渋谷駅