

## 求人情報

エントリーレベル

ポジション名	【ソリューション営業】
この求人情報の取扱い会社	Leverages Career China Co.,Ltd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職 種	コンサルティング - マーケティング・PRコンサルティング コンサルティング - ビジネスコンサルティング/シンクタンク 営業 - 法人営業
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 中国 上海市
仕事内容	日系企業向けソリューション営業として、新規顧客開拓、営業企画立案、新規ビジネスの立ち上げを担っていただきます。 上海拠点には5名の営業が在籍しており、そのうち3名が日本人です。  ■魅力ポイント ・日本であれば簡単に会えない経営層との関わりが多く、業務の中でも大きな学びや刺激がある ・未経験からでもIT業界/法人営業の経験を積むことが可能 ・特定の業界向けの営業活動ではないため、様々な業界について知識をインプットすることが可能
企業について(社風など)	【事業内容】 営業およびマーケティング分野での課題解決事業 主に営業支援ツール（CRM/SFA）、マーケティング支援ツールマーケティング支援サービスの開発、提供およびそれに伴うコンサルティングサービス
勤務時間	9:00-18:00
応募条件	【必須条件】 ・営業職としてキャリアを積んでいきたいとお考えの方  【歓迎条件】 ・営業の実務経験をお持ちの方
日本語能力	ネイティブレベル
中国語能力	日常会話
年 収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	【福利厚生】 ・昇給有り ・賞与有り(1.5ヶ月分目安) ・各種社会保険完備 ・海外旅行保険 ・一時帰国航空券の費用負担：毎年1回支給（2年目以降）  【給与備考】 給与目安は手取りで11,500～12,000円 プラスでインセンティブあり
休 日	休暇：中国のカレンダー通り 有給：あり（中国の法定通り）
契約期間	試用期間：2ヶ月 試用期間中の給与：80%