

求人情報

企業コード:92410 ジョブコード:20231212-145-02-002

マネージャーレベル

ポジション名	【戸建用地仕入れ（リーダー）】4年後に上場目標/ベンチャー気質で裁量が大◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	新興商事(株)
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職 種	資産/不動産資産/不動産 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>戸建て開発用地の仕入れから物件企画、販売営業までを一貫してご担当いただきます。物件選定から販売手法検討までを自身で設計し全工程を裁量持って対応いただけます。（＊戸建て：エリアは国道16号線内がメイン）</p> <p>【職場環境】■仕入れ件数が増えればインセンティブの可能性も増えるため、頑張りがそのまま報酬に結びつきます。</p> <p>■デザイン性高く、こだわり抜いた住まいを提供するためプロ意識をもってやり抜いています。</p> <p>■自身の意見・企画を大事に取り入れており決裁スピードも速く、成果を出しやすい環境です。</p> <p>【予算】コンスタントに月に1?2件、年間20件程度の仕入れをお任せします。</p>
企業について(社風など)	<p>■不動産の設計・建築・売買・コンサルティングおよび管理</p> <p>■不動産および新規事業への投資、各種保険の代理店業</p> <p>従業員数 46名</p>
勤務時間	09:30～ 18:30
応募条件	<p>【必須】■戸建の開発用地の仕入業務経験（目安5年以上?）■仲介会社等から仕入情報を自ら収集し事業収支の作成、売買契約書・重要事項説明書の作成又は確認作業ができる方■5名以上のマネジメント経験</p> <p>【社員の声(入社の決め手)】◆代表の想いや姿勢に共感◆ベンチャー気質で裁量大きくスピード感のある風土◆お客様視点に立ったデザイン性へのこだわり◆仕入れ?企画・販売まで全てに携われる</p> <p>【特徴】地元で長年親しまれてきた企業としての信用のもと、上昇志向で新たな分野にチャレンジする姿勢を持った社員が多く、事業成長を実現できております。さらに社長とも距離が近く経営者目線で仕事に向き合えます。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1500万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員