

求人情報

企業コード:98733 ジョブコード:20230513-020-01-038

マネージャーレベル

ポジション名	【営業マネージャー】地方銀行と連携した環境保全の新ビジネス/リモート有
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)パイウィル
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職種	営業 - その他
業種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>日本全国の銀行からの紹介を受けて、2050年カーボンニュートラル実現に向けてCO2削減を目的に動いている企業に対して、『J-クレジット』をもらうための申請手続き代行サービスのセールスを行っていただきます。</p> <p>【具体的な職務内容】・営業戦略立案およびKPIの設計/実行 ・新規サービスのテストマーケティング及び事業開発 ・営業効率最大化のための組織設計およびオペレーション構築 ・パートナー(金融機関/事業会社)との提携に向けた新規開拓 ・提携先へのパートナーサクセス(顧客紹介に向けたサポート) ・紹介顧客への提案/クロージング</p>
企業について(社風など)	<p>■ブランドコンサルティング：ブランド・マーケティング戦略構築、インナーブランディング支援・アウターブランディング支援（社外浸透） ■GX事業：環境価値創出支援(クレジット創出)・環境価値提供(クレジット売買)・人材育成・教育(e-Learning)</p> <p>従業員数 40名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】 ■法人営業職でのリーダーまたはマネージャーのご経験 あなたのセールスでのご経験を活かして、新規事業のマネジメントを担ってみませんか？これから世界的に主流になる新ビジネスプロセスです。</p> <p>【2050年までに必ず必要となるスキル・経験を積むことができます！】 ・カーボンクレジット創出ノウハウ・カーボンクレジットの売買ノウハウ・国内外に広がる売買ネットワーク・ブランディングを軸とした企業のIR・PR支援・国内主要地銀・損害保険会社との顧客紹介ネットワーク ※給与例 年収1182万円/マネージャー/月給98.5万円 ※別途インセンティブ</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 ～ 1500万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員