

求人情報

企業コード:76285 ジョブコード:20231211-111-01-040

スタッフレベル

ポジション名	[海外営業]◆工業用ゴム製品メーカー/ニッチ分野で高シェア◎年休123日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	六菱ゴム(株)
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>プラント/鉄鋼/造船の重要部品として使用される工業用ゴムの提案営業。 国内顧客を中心にご担当頂きます。将来的には、出張をベースとした、東南アジア圏等へ向けた営業をお任せする可能性があります。</p> <p>メーカーの開発・設計部門の担当者と打ち合わせを行い、一品一様の製品を提案いただきます。【採用背景】当社では早期から中国・台湾へ拠点を設立するなど海外進出を果たし、今後更なるグローバル化を目指しています。既にLNG船の分野ではシンガポールや中東との取引があり、粉砕機の野ではインドも有力な取引先。国内で製品知識を身につけて頂き、海外もご担当頂きます。</p>
企業について(社風など)	<p>工業用樹脂製品製造販売 【仕入先】ジャビコ、阪神メタリックス、ゴム工業資材 【販売先】東北電力(株)、川崎重工業(株)、三菱重工業(株)、ニシヤマ、リックス等</p> <p>従業員数 104名</p>
勤務時間	09:00～ 17:50
応募条件	<p>【必須】有形製品（特に工業系製品）の営業経験をお持ちの方 【必須】英語力（目安:TOEIC800点orビジネスでの使用経験） 【歓迎】工場の設備などに関するご経験をお持ちの方</p> <p>※第二新卒の方も歓迎しています。 ※量産品ではなく、顧客に合わせてカスタマイズ提案する一品一様の製品に携わっておられた方を歓迎致します。</p> <p>《入社後について》2週間程度の社内研修を行い、先輩社員のOJTの下、製品知識・業界知識を学んで頂きます。製品勉強の為の研修は充実しており、入社?戦力化までは経験・知識に応じ、時間をかけてOJT・研修し人材育成を行っております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員