

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	【日本】法人営業
この求人情報の取扱い会社	Leverages Career China Co.,Ltd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職種	営業 - 法人営業 営業 - メーカー系営業 企画/マーケティング/PR - 営業企画
業種	電気・家電メーカー
勤務地	アジア 日本
仕事内容	<ol style="list-style-type: none">1.日本販売業務の開拓を担当し、各種オンライン上のプラットフォームとルートを通じて、各種ツールを利用して潜在顧客を開拓し、海外販売ネットワークを建設し、長期的に顧客関係を維持する。2.日本地域販売計画を作成し、計画を実行し、会社が発行した販売指標を完成する。3.日本現地営業の採用とマネージメント、目標の設定、方法の提供、トレーニングを行い、地域市場の開拓と販売目標の達成を支援する。4.会社の製品、価格及び市場戦略に基づいて、引き合い、見積もり、契約条項の協議及び契約締結などを独立に処理する。5.日本でのブランドや製品の普及と普及に協力する。6.市場動向情報及び競争相手の状況収集及び分析に対して、会社にタイムリーな市場競争戦略アドバイスを提供する。7.日本顧客の接待、考察、商談などの仕事を担当し、顧客ニーズをリアルタイムに把握する。
企業について(社風など)	<p>当社は効率的な浄化技術製品の創造に専念し、世界の空気浄化会社に着目し、エアコン浄化業界の推進者である。</p> <p>2011年には上海に進出し、研究開発センターを設立し、中国の空気浄化問題に焦点を当て、上海市の高新技術企業となりました。</p> <p>中国内、国外においても様々な賞を受賞し、これまでに50件以上の特許を取得し、中国国内だけで10,000件以上の実績を持っています。</p> <p>プロジェクトは多岐にわたり、製品はホテル、住宅、基盤設備、医療、学校などの分野で幅広く使用されています。</p> <p>同社はG20サミットの会場である杭州シーサイドホテル、2022年北京冬季オリンピックのメイン会場、APEC会議のメイン会場である北京ヤンチチ湖ホテル、広州東塔などの顧客に製品とサービスを提供しています。</p>
応募条件	<p>【必須条件】</p> <ol style="list-style-type: none">1.空気清浄、暖房、冷房、または関連する専門大学の学部以上の学歴。2.3年以上の海外販売経験。良好な販売意識があり、仕事は積極的で、優れたコミュニケーション能力、営業能力、分析理解能力及び市場開拓能力を備えている。3.日本語や英語は仕事の言語に使える、読み書きが流暢である。4.Microsoft Officeなどのオフィスソフトウェアが使いこなしている。5.比較的に良いコミュニケーション、協調及び実行能力とチームワーク精神を備え、結果を導きとし、仕事は着実に真剣で、責任感が強く、比較的強いストレス耐性がある、開拓精神があり、忍耐強く苦勞でき、出張に適應できる。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年収	日本・円 600万円 ~ 1000万円
給与に関する説明	■福利厚生 日本法律に準ずる ■給与備考 600万円~1000万円（経験次第）