

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【営業職】『柿の種』等を展開する国内米菓市場トップシェア！/フルフレックス/借上げ社宅有
企業名	亀田製菓株式会社
掲載開始・更新	2024-04-12 / 2024-04-12
職 種	営業 - 法人営業 営業 - 流通/卸/一般消費財系営業 営業 - 渉外/代理店営業/ルートセールス
業 種	食品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都 アジア 日本 大阪府 アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>【業務内容】</p> <p>『亀田の柿の種』や『ハッピーターン』などの米菓商品の営業担当として、量販店本部や卸業者に対して自社製品シェア拡大、売場提 案、特売提案、フィールドセールスへの指示を含めた営業活動を行っていただきます。</p> <p>既存取引先に向けたルート営業がメインになります。</p> <p>※具体的には：</p> <p>①提案業務</p> <ul style="list-style-type: none">・量販店本部に向けた棚割りの提案、チラシ等の特売提案、取引先年間契約の管理・プレゼンテーション・店頭商品展開と提案（フィールドセールスと一緒に実施） <p>②データ分析業務</p> <ul style="list-style-type: none">・市場データ分析 ※外部企業提供市場データ分析と自社販売データ分析・データ分析をもとにしたお客様の課題解決 <p>③その他業務</p> <ul style="list-style-type: none">・取引先に要望に応じたPB商品の開発・米菓以外の商材（食品）の販売 <p>【キャリアパス】</p> <p>将来的に営業エリアをマネジメントいただくエアリーダー（監督職・管理職）を目指していただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>【入社することで得られる経験/スキル】</p> <p>①カテゴリーマネジメントの経験</p> <p>米菓トップシェアの当社はお客様からの信頼も厚く、売り場レイアウトを提案するカテゴリーマネジメンタリーダーを任せて頂ける機会 が非常に多いです。幅広い提案能力をみにつける事が出来ます。</p> <p>②クロスMD</p> <p>菓子売り場に留まらず、その他食品とのクロスMD提案をして頂きます。</p> <p>過去事例：健康診断シーズンに向け、「減塩 亀田の柿の種」と健康茶を持つ飲料メーカーとコラボしキャンペーンを実施。店頭でのイベントも大成功し多くの買い物客から注目を集め、お客様からも大きな評価をいただくことができました。</p> <p>③十人十色の営業スタイル</p> <p>企画で攻める営業もあれば、数字やデータでロジカルに迫る営業とさまざまなスタイルで営業活動を行なっています。「こうすべき」といった枠はないので、自分らしく自由な発想で提案営業に取り組んでください。</p> <p>過去事例：米菓業界で初めてLINEを活用しファンづくりに成功。40代のお客様をターゲットとしメッセージを配信し、新規顧客を獲得。</p> <p>※全国転勤有。但し、引越しを伴う配属/転勤の場合には、支給条件はございますが、借上げ社宅の対象となります。地域に応じた基準家賃を上限とし、80%を会社側で負担いたします。</p> <p>・支店：東京、宮城（仙台）、愛知（名古屋）、大阪、福岡</p> <p>※1年間は契約社員での契約となります。1年後の正社員登用率は95%以上（2022年度実績）です。</p> <p>【受動喫煙防止のための措置】</p> <p>敷地内禁煙</p>
勤務時間	<ul style="list-style-type: none">・ 08:30 ～ 17:30 休憩時間 60分間（フレックス）・ 残業時間： 月平均25 時間程度・ 在宅勤務制度あり
応募条件	<p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none">・ 量販店/小売店への提案営業経験3年以上・ 棚割提案の経験 <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none">・ 顧客／売上データの分析経験（例：POS、SRIなど） 提案書作成の経験

	・棚割ソフトの利用経験
英語能力	なし
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
給与に関する説明	<p>●想定年収：450万円～680万円</p> <ul style="list-style-type: none"> ・賞与：年2回（昨年実績：2回合計で月給の4.90か月分） ・支給月7月、12月 <p>●手当</p> <ul style="list-style-type: none"> ・食事手当（新潟勤務外） ・役職手当 ・技能、資格手当 ・在宅勤務手当 <p>●福利厚生</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社会保険完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険） ・従業員持株会 ・独身寮、借り上げ社宅 ・教育制度充実
休 日	<ul style="list-style-type: none"> ・年間休日 120 日 ・有給休暇 初年度 10 日（6 か月目～） ・週休 2 日制 ・祭日、盆休、年末年始、G.W、その他会社指定休日 ・有給休暇 年次有給休暇、特別休暇（慶弔、結婚出産、 病気、リフレッシュ休暇など）
契約期間	・有期雇用 契約期間：12 か月後に無期雇用 ※1年間は契約社員での契約となります。1年後の正社員登用率は95%以上（2022年度実績）です。
最寄り駅	・支店：東京、宮城（仙台）、愛知（名古屋）、大阪、福岡、広島