

求人情報

企業コード:90711 ジョブコード:20231207-149-01-002

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/法人営業】需要の増す光学機器を扱う商社/メーカー機能も持つ/IPO準備中
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	セブンシックス(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>主に海外製の光学部材・機器を、国内の企業・大学・研究機関に提案・販売するコンサルティング型の営業です。顧客の求める光学機器を海外から仕入れ、世の中に無い製品は、技術部が自社開発し顧客に提供します。</p> <p>【顧客】8割が国内メーカー(三菱電機、パナソニック、NTT等)、2割が大学研究機関 【商材】レーザー用の光源、通信機器向けの光モジュール等最先端の光学部材、機器 【用途】携帯の顔認証、金属加工切断、5G通信等 【入社後】週1回技術部主催の営業向け研修会やOJTで基礎知識の光ファイバー原理から取扱メーカーや製品まで学び、1年後には研究者・開発者とやり取りができるレベルの技術的知識を身に着けます。</p>
企業について(社風など)	<p>【製品】海外製の光学部材・機器類、自社製の光源、システム構築【販売先】大手電気メーカー(三菱電機、オムロン、ニコン、パナソニック、NEC)、通信会社(NTT、KDDI)、研究機関(産総研/情報通信研究機構)、大学(大阪大学、東京大学、東京工業大学)</p> <p>従業員数 28名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】■製造メーカー・商社での営業経験3年以上■日常会話レベルの英語力(買い物/旅行ができるレベル) ※商社機能として8割が海外メーカーからの仕入れのため、英語でのメールのやり取りが発生します。</p> <p>【当社について】商社・メーカーの2つの顔を持ち、社内に技術部を有していることや海外の光学機器メーカーと総代理店契約を締結していることから、顧客のニーズに合わせた仕入れや技術的なアフターフォローができることが強みです。世にないものは、自社開発することが可能で顧客からの期待に応えています。年々売上は増加し、数年以内のIPOを目指しており、働き方においても社長主導で「離職率0」を目指しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 550万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員