

求人情報

企業コード:a6593 ジョブコード:20230904-092-01-027

マネージャーレベル

| | |
|--------------|--|
| ポジション名 | 【エンタープライズセールス/リーダー・マネージャー候補】有形営業者が活躍 |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | (株)H a c o b u |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-16 / 2024-05-16 |
| 職 種 | 営業 - その他 |
| 業 種 | その他IT関連 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | <p>DX推進・実現のコンサルティング営業をお任せします。単にSaaSプロダクトで売上を上げるだけでなく、プロダクトを世の中に浸透させることで社会課題を解決していきます。</p> <p>■コンタクト開始 ■顧客課題の洗い出し ■解決に向けたロードマップの策定 ■キーマンとのリレーション構築 ■社内外の関係者との調整 ■役員等トップマネジメントへの提案および意思決定支援</p> |
| 企業について(社風など) | <p>クラウド型物流情報プラットフォームを運営【ビジョン】運ぶを最適化する 【ミッション】最も便利な物流プラットフォームを構築し、物流業界の活性化と経済の発展に貢献する</p> <p>従業員数 140名</p> |
| 応募条件 | <p>【いずれか必須】 ■法人向け営業のご経験 ■ロジカルな思考をお持ちの方 ■なにかしらの物流経験</p> <p>【当社が実現したいこと/物流業界の現状】 日本の物流は課題が山積みです。特に30兆円市場と言われる企業間物流における人手不足により、2030年には約35%の荷物が運べなくなるという試算があります。またいまだにトラックの積載率は低く未だに6割以上空気を積んでいます。そのような問題に対して当社プロダクトによるデータや仕組みで改善し、社会課題の解決に挑んでいます。</p> |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年 収 | 日本・円 800万円 ～ 1200万円 |
| 休 日 | 年間休日 125日 |
| 契約期間 | 正社員 |