

求人情報

企業コード:d7782 ジョブコード:20231014-142-01-006

マネージャーレベル

ポジション名	【ルート営業/MGR候補】防衛航空宇宙業界/防衛省・大手メーカーが顧客/年休130
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ティー・ピー・ティー(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務内容】■各社の技術担当者を訪問しニーズをヒアリング。その内容に応じた商材の提案 ■お客様からの問い合わせ対応、提案書、見積書の作成、提出、フォローアップ、納期管理、納期交渉、不具合対応窓口</p> <p>【商材】欧米諸国で製造した耐環境性をもった電子機器類です。金額は数万円?高いものは数千万円となります。主な取り扱い製品は航空機、艦船もしくは特殊車両搭載向けの堅牢型で耐環境性能を備えたサーバーやコンピュータボード、計測器、地上支援システム向けのアプリケーションに最適な製品などです。</p> <p>【担当社数】1人20社程度担当予定</p> <p>【顧客】防衛省・大手重工業・大手電子機器メーカー等</p>
企業について(社風など)	従業員数 10名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【いずれも必須】■コンピューターや周辺機器、電子部品等の法人営業経験 ■ビジネスレベルの英語力 【英語の利用シーン】アメリカの親会社とのオンラインミーティングへご参加いただきます（週1回）</p> <p>【競合優位性】■欧米で優れた実績のあるCOTS製品を組み合わせ、要望通りの製品を提供しています。</p> <p>【ポイント】取引先は、日本を代表する大手電子機器メーカーの航空・防衛関連のシステム開発を行なっている部門です。定期的に既存顧客を訪問し、現場でのニーズをヒアリングします。様々なシステムを扱うため、良好な関係を築き、他部門のご紹介をいただきながら顧客を拡げていきます</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 130日
契約期間	正社員