

求人情報

企業コード:14296 ジョブコード:20230829-135-01-023

マネージャーレベル

ポジション名	【営業】英語力を活かしたい方へ/製鉄会社向け既存営業・住友商事Gの基盤と信頼
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	住友商事マシネックス(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>鉄鋼プラント部 グローバルインフラプラントチームにて、機械設備の営業をおこなっていただきます。</p> <p>★営業力、組織強化のための増員採用です。</p> <p>【具体的には】 ■製鉄会社向け輸入設備営業・プロジェクトマネージャー ■契約関連業務 ■打ち合わせ(英語使用) ■出荷納入調整 ■現場指導員派遣調整/現場通訳/資料翻訳</p> <p>【魅力】 ■当部は東名阪にメンバーがおり、全国でビジネス展開しています。 ■案件規模が大きくチームで運営をするため、より達成感を感じられます。 ■グループのブランドと社内各部署のサポートがありつつ、裁量権を持って業務にあたれます。</p>
企業について(社風など)	<p>機械・電機・情報通信・建築設備分野を中心とした産業分野へのビジネスソリューションの提案</p> <p>【主な事業】 ■鉄鋼非鉄プラント/製造/ICTインフラソリューション、メカトロニクス、設備システム、都市インフラ事業を複合したソリューション提案</p> <p>従業員数 466名</p>
応募条件	<p>【いずれも必須】 ■製造業での営業経験 ■英語を使用したビジネス経験(3年以上 ※目安: TOEIC500点以上) 【歓迎】 ■大型産業装置・設備・大型機械を扱う商社やメーカーでの営業経験 ■製造現場での業務経験</p> <p>【当社について】 グローバル競争が加速する中、国内の確固な営業基盤やグローバルネットワーク、そして高い技術知識、コーディネート力、情報収集力を武器に幅広い業界の製造業に様々な商品・サービスを提供します。時代とともに移り変わる産業の変化を敏感にキャッチし、ものづくりの現場を支えています。顧客のニーズに対して社内各部署内で速やかに情報を連携し、顧客へ最適なソリューションを提供し、事業成長に貢献します。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 550万円 ~ 900万円
休日	年間休日 121日
契約期間	正社員