

求人情報

企業コード:46675 ジョブコード:20230529-096-01-012

スタッフレベル

ポジション名	大阪/インテリア・住宅設備の海外営業/貿易実務の経験を生かした営業/年休124日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	吉本産業(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>国内の大手既存のお客様から海外商材の注文を受け、ヒアリングや仕入先への連絡（英文メール中心））等を担当。水回り製品の建材・資材の輸出入業務に関する業務も含まれます。貿易実務のご経験を生かせる営業です。</p> <p>・輸出入業務 ・在庫管理、品質管理、生産管理 ・発注依頼から納期までのスケジューリングとコントロール ・海外顧客、現地メーカーとの折衝 ・新商品製造にあたる海外協力企業のフォロー ・海外現場への訪問や顧客先訪問 ・海外から納品された製品の検品業務 ・既存顧客への商材提案</p>
企業について(社風など)	<p>人工大理石キッチンカウンター、シンク、洗面カウンター、ユニットバスルームの部材、実験台のカウンター等の企画・製造・販売</p> <p>従業員数 45名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【いずれも必須】・貿易実務 ・日常会話レベル英会話 ・顧客折衝経験 【歓迎】・海外企業との折衝経験をお持ちの方 ・生産管理の経験をお持ちの方 ・中国語での日常会話ができる方・CAD図面が読める方</p> <p>【その他】・海外出張あり ・内勤勤務が8割 ・主な取引先会社の所在は、中国/韓国/台湾となります。</p> <p>【入社後フォロー】1?2週間の座学研修で商材理解を深化。その後OJTで必要なスキルを身に着けます。先輩社員が業務をフォローしますのでご安心ください。【今後の展望】海外展開や既存製品のバリエーション強化、新商品の開発にも力を入れています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員