

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【カスタマーサクセス/SaaS企業】英語必須/フレックス/業務効率化ツールの開発
この求人情報の取扱い会社	インバウンドテクノロジー株式会社/INBOUND TECHNOLOGY,INC
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-05-13
職種	営業 - カスタマーサクセス/クライアントサクセス 営業 - 法人営業
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	QRや認証技術を活用して名もなき仕事を減らすビジネスシュルジュツールや、目標への活動プロセスを見える化するSNS型目標管理ツールをはじめとした自社サービスを開発している企業です。 それらの自社SaaSサービスの営業としてご活躍いただける方を募集しております！ <具体的な業務例> ・自社サービスの新規提案（新規開拓、既存顧客へのクロスセル・アップセル） ・自社サービスの導入支援、サポート ・セミナーの企画、実施 ・自社サービスの機能拡張の企画 ・開発チームや海外のセールsteamとの連携
勤務時間	フレックスタイム制（コアタイム10：00～14：00）
応募条件	<必須条件> ・法人営業経験4年以上 ・エンタープライズ企業への提案経験 ・TOEIC730点以上（またはそれと同等の能力をお持ちの方） <歓迎要件> ・人事や総務などのバックオフィス業務に詳しい方 ・エンタープライズ向けSaaSの営業経験 <求める人物像> ・自身が設定した目標を必ず実現するという高いコミット力を持った方 ・自ら業務を巻き取り積極的に取り組める方 ・チームの成長を考えられる方 ・会社のスピリット「オープン、チャレンジ、
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年収	日本・円 500万円～800万円
給与に関する説明	社会保険完備 交通費支給
休日	・完全週休2日制(土・日)、祝日 ・夏季冬季休暇 ・年次有給休暇 ・特別休暇 他 ・リモートワーク、時差出勤可 ・PC貸与(Mac or Windows) ・語学・技術学習支援制度 ・各種保険完備、屋内原則禁煙（喫煙室あり）
契約期間	正社員雇用