

求人情報

企業コード:d8814 ジョブコード:20231203-137-01-008

マネージャーレベル

ポジション名	【Key Account Manager,Semiconductor】世界をリードする物流企業G
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	キューネ・アンド・ナーゲル(株)
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	運輸・倉庫・物流
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■ハイテク（半導体業界）の既存顧客のRFQ獲得とビジネス拡大を担当。 ■フォワーディングビジネス（航空・海上物流）の拡大を担当。</p> <p>■キーアカウント戦略の積極的な立案と実行：価値提案とソリューションに関する戦略的アプローチ、およびRFQと入札におけるキューネ+ナーゲルの社内外のポジションを定義し、魅力的な価格とサービスを提供するために当社のビジネスユニットと提携■積極的に新しい機会を特定■定期的な構造化されたレビューセッションの実施■バーチャル・アカウント・チームを適切につなぐ■業績の管理■新規ビジネスの引継ぎ</p>
企業について(社風など)	従業員数 400名
応募条件	<p>ビジネスレベルの英語力を有し、下記全ての経験をお持ちの方が対象となります。</p> <p>■International Supply Chain(複数国間にまたがる国際物流網)の大規模物流案件に関わる営業経験 ■Global Contractの案件に関わる営業経験(海外支店・支社との連携、海外顧客、海外Vendorとのやり取り全て含む) ■最低でも数千トン単位の規模が動く大規模物流案件を扱った経験</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 800万円 ~ 1000万円
休日	年間休日 126日
契約期間	正社員