

求人情報

企業コード:b8304 ジョブコード:20231124-140-01-019

マネージャーレベル

ポジション名	【東京】ビジネス開発/プロジェクトマネジメント/累計資金調達額228億円
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)Synspective
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>小型SAR衛星を自社開発/宇宙から衛星データ取得×顧客が使える形でデータ提供、ワンストップソリューションを展開する当社で、当社ビジネスの案件形成業務をお任せします。</p> <p>【詳細業務】</p> <ul style="list-style-type: none">・顧客ビジョンと課題・要求物を理解しながら短中期的な提案・案件形成・製品サービス価値の向上や仕様策定に有用なフィードバックを社内開発チームへ提供・受注案件のマネジメント（顧客窓口、スケジュール整理進捗管理やドキュメント作成等）・チームビルディング、チームタスクの管理進行・顧客のサービス利用実態、効果分析
企業について(社風など)	<p>■衛星データ利用サービスの開発と事業化 ■小型SAR衛星の開発・打上げ・運用</p> <p>従業員数 170名</p>
応募条件	<p>【必須】■論理的なコミュニケーション能力と人を巻き込める高いコミュニケーションスキル ■ソフトウェア技術に関する基礎的な理解 ■日本語(Native)、英語ビジネスレベル</p> <p>【いずれか必須】■3年以上のプロジェクトマネジメントまたはプロダクトマネジメントにおける実務経験 ■2年以上の法人営業/ソリューション提案営業の経験 ■戦略コンサルまたは総合コンサルファームでの2年以上の勤務経験</p> <p>【歓迎】■官庁/自治体との折衝・調整・入札案件の対応経験 ■安全保障、インフラ/建設/土木/GIS業界での経験 ■政府、エンタープライズ向けのITコンサルティング経験</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 700万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員