

求人情報

企業コード:13922 ジョブコード:20231103-111-01-115

マネージャーレベル

ポジション名	仙台【ソリューション営業/新規事業】商材はドローン/手厚い福利厚生
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	トーテックアメニティ(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	システムインテグレーター
勤務地	アジア 日本 宮城県
仕事内容	<p>・官公庁・自治体・一般企業向けにドローンソリューションの提案行います。空撮サービス/航空測量サービス/インフラ点検サービス/教育事業など、多様なサービス展開を予定しています。</p> <p>測量、地図製作、災害対策、電力設備点検など様々な場面での使用が期待されています。目標策定から調査・分析、対策立案、実際の製品やドローン設計、品質・コスト・生産性のすべてをワンストップで対応し、目指すべきドローンサービスのあり方のコンサルティングまでを行う事業を目指します！</p>
企業について(社風など)	<p>自治体、学校、医療機関、製造・流通業などの民間企業など様々な分野のシステム開発 自動車、工作機械、半導体などの新製品開発</p> <p>従業員数 3258名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>・法人営業経験 ・ビジネスにおいて英語を使用した経験（英会話） ■特殊機体を扱っている関係で、海外からのお客様の対応などもあり。</p> <p>【経営基盤の安定性】リーマンショック時でも黒字経営で全社員に昇給、賞与支給しています。理由は、売上の約40%が公共/医療関連となっている為、安定的な取引が実現できている為です。 【豊富な福利厚生】スポーツ施設の法人契約、スポーツジム、スポーツ教室月額利用補助など、日常に+αを作る補助だけでなく、宿泊補助、旅行補助など長期休暇時に利用できる独自制度もございます。</p>
英語能力	ビジネス会話（TOEIC 735-860）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員