

求人情報

企業コード:47438 ジョブコード:20230917-057-01-007

マネージャーレベル

ポジション名	港区【海外営業】ソフトカプセル業界にて国内トップシェア/大手企業取引有
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	富士カプセル(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	製薬メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	■UKIにあるメインクライアントのアカウントマネージャーとして、同社商品の提案営業、顧客マネジメント及び調整業務をご担当いただきます。 ※品川駅から徒歩圏内！ ・担当企業（イギリス）との関係構築及び維持管理 ・生産工場との数値管理 ・顧客課題、ニーズの分析、把握、営業プランの策定 ・社内関係部門とのコミュニケーション、調整、情報共有 ・契約書の確認 イギリス、マレーシアへの出張が年に数回ございます。
企業について(社風など)	■医薬品、医薬部外品、化粧品、健康食品、特定保健用途食品、栄養機能食品、食品のソフトカプセル、ハードカプセルの受託製造 従業員数 420名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	【必須】 ■法人営業経験 ■ビジネスレベルの英語力（TOEIC700相当） 【歓迎】 ■アカウントマネージャー経験 ■同社の特徴：同社は創業82年の歴史を持つ、日本で最初に誕生したソフトカプセル業界のリーディングカンパニーです。創業以来蓄積してきた信頼と技術により、最先端の製剤研究から製造までを徹底した生産体制によって作り上げ、医薬品メーカーより高い評価を獲得しています。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 300万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員